

УДК 339.5; 332.1

Перспективы инновационного развития и приграничного сотрудничества фармацевтических компаний Самарской области под влиянием глобальных вызовов*

Хмелева Г.А.

Доктор экономических наук, профессор,
заведующая кафедрой мировой экономики
Самарского государственного экономического университета

В статье раскрывается влияние глобальных вызовов (ковидный кризис, геополитические трансформации) на фармацевтический сектор Самарской области. Показано, что фармацевтический сектор в перспективе может выступить точкой роста региональной экономики для несырьевого экспорта. Результатом статьи является инструментарий повышения привлекательности проектов несырьевого сектора в фармацевтической отрасли.

Ключевые слова: торгово-экономическое сотрудничество, экспорт, импорт, товарооборот, фармацевтическая продукция, геополитические вызовы

В последние годы наблюдаются серьезные изменения под влиянием глобальных вызовов. Для России вследствие санкций этот период характеризуется серьезным поворотным моментом экономических и геополитических приоритетов от западных стран в сторону Юго-Восточной Азии, интересом к развитию экономических отношений с африканским континентом.

Важнейшим глобальным вызовом является усиление скорости обновления технологий, взрывной рост интереса к инновационному развитию. Такие тенденции усилены влиянием ковидного кризиса, который вывел на первый план актуальность вопросов, связанных с развитием фармацевтической отрасли [1]. Россия стала первой страной, приступившей к производству вакцины против Covid-19. В 2020 г. фармацевтическая отрасль показала высокий уровень мобилизации в сложившихся условиях. Так, в России в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом производство лекарств и материалов, применяемых в медицинских целях, увеличилось на 23 %, произведено лекарств на 19,9 % больше – на сумму 486 млрд руб. [2] Такой рост создает хорошие возможности для развития несырьевого экспорта после того, как внутренние потребности страны будут удовлетворены.

Проблематика развития фармацевтического сектора является предметом исследовательского интереса ученых. Причем рост интереса к данной про-

блеме особенно высок в последние годы в связи с высоким вниманием ко всему, что связано с повышением качества и длительности жизни. Особый импульс данной тематики связан и с Covid-19. Так, в данной области можно выделить работы Д.В. Мантурова [3], М.И. Дятловой [4], С.Р. Халимовой, А.И. Ивановой [5] и др.

Группа 21 «Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях», согласно методике Росстата, относится к отраслям высокого технологического уровня [6]. Отдельные товары из 30-й группы кодов Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (далее – ТН ВЭД ЕАЭС) вошли в перечень высокотехнологичной продукции, подпадающей под приоритетные направления модернизации российской экономики [7]. Это создает дополнительные возможности для получения субсидий на возмещение части затрат, связанных с поддержкой производства данных товаров.

Несмотря на ковидный 2020 г., наблюдался рост экспорта фармацевтической продукции. Так, за 9 месяцев 2020 г. объем экспортных поставок составил 40,2 млрд руб., что на 27,5 % больше, чем за аналогичный период прошлого года. Причем почти 40 % приходилось на страны ЕАЭС. Вообще в связи с благоприятной конъюнктурой и условиями торгов-

* Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и РЯИК в рамках научного проекта № 21-510-23002.

ли страны ЕАЭС являются перспективным рынком для наращивания несырьевого экспорта. Особый интерес представляет рассмотреть возможности наращивания несырьевого экспорта в приграничные страны.

Самарская область граничит с Казахстаном, хотя длина границы здесь совсем небольшая, но регион деятельности Самарской таможни охватывает также Ульяновскую и Оренбургскую области, являясь крупным звеном таможенного обслуживания.

Данные об экспорте фармацевтической продукции в Казахстан представлены на рисунке 1.

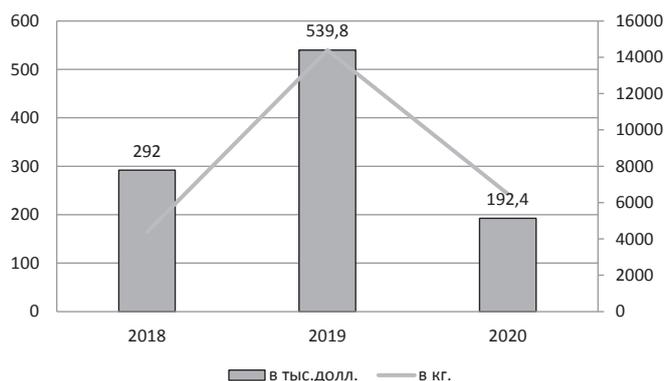


Рис. 1. Динамика экспорта фармацевтической продукции в Казахстан в 2018-2020 гг.

Как видим, динамика экспорта фармацевтической продукции в Казахстан имеет нестабильный характер. После почти двукратного всплеска экспорта фармацевтической продукции в 2019 г. последовало существенное снижение относительно уровня 2018 г., что связано не только с ковидной ситуацией, но также с необходимостью покрытия внутренних потребностей в фармацевтической продукции.

Товарный разрез экспортируемой продукции представлен на рисунке 2.

Из рисунка 2 видно, что основной удельный вес в товарной структуре занимает продукция по группе 300221 «Прочие вакцины для людей» с удельным весом 86,2 %. Далее с большим отрывом следуют товары по группе 300650 «Сумки санитарные и на-



Рис. 2. Товарный разрез основной экспортируемой в Казахстан продукции в 2018 г.

боры для оказания первой помощи» (6,3 %). Прочие группы в основном включают различного рода лекарственных средства.

Отличительной чертой фармацевтической отрасли является ее высокая концентрация в российских регионах. Самарская область в этом смысле не исключение. На ее территории функционируют несколько десятков фармацевтических компаний. Наиболее крупными из них являются ООО «Озон», АО «Медхим», ООО «ПРАНАФАРМ».

И хотя в настоящее время экспорт фармацевтической продукции составляет не более одного процента, учитывая современные глобальные вызовы и высокие темпы развития фармацевтической отрасли Самарской области, данный сектор имеет значительные перспективы развития несырьевого экспорта [8].

ООО «Озон» является одним из ведущих предприятий не только в Самарской области, но и в России, где занято более 2000 чел. В качестве перспективного направления компания видит для себя расширение экспорта на рынки стран ближнего зарубежья. Компания производит востребованные на рынке лекарственных средств «L-Тироксин», «Абакавир», «Азитромицин», «Амброксол» и др. АО «Медхим», как заявлено на сайте компании, является единственным производителем ихтиола и светлых масел в России. ООО «Пранафарм» создано в 2000 г. в ходе реализации международного проекта сотрудничества между Королевством Нидерландов и Российской Федерацией. Так же, как и ООО «Озон», ООО «Пранафарм» осуществляет контрактное производство.

О потенциале развития фармацевтической отрасли в Самарской области позволяют заключить данные о циклической динамике за 2007-2020 гг. Исследования в проведенной ранее работе [9] показывают, что для фармацевтической отрасли в настоящее время наблюдается повышательный тренд и консолидация за которой, как правило, следует этап роста цикла. Такая ситуация может означать удачное время для инвестиций и реализации государственных мер поддержки.

Таким образом, Самарская область располагает хорошим потенциалом для развития несырьевого экспорта на базе фармацевтической отрасли. При этом особое внимание следует обратить на казахстанский канал экспорта, где присутствует растущий спрос.

Для этого необходимо интенсивнее продвигать продукцию на рынок Казахстана, используя не только свои ресурсы, но и заинтересованность региональных органов власти Самарской области. Отметим, что в 2020 г. Самарская область заняла 8-е место и вошла в десятку лучших регионов по инвестиционному климату, хотя еще год назад не входила даже в двадцатку лучших. Региональные органы власти открыты к сотру-

ничеству с предприятиями и поддерживают инициативы по модернизации действующих производств и открытию новых инновационных производств.

В отношении фармпредприятий действует широкий перечень федеральных общих и отраслевых мер поддержки. На уровне региона принят ряд преференций, а также функционируют территории со специальными условиями хозяйствования, такие как ТОР «Тольятти», ОЭЗ «Тольятти» и др.

Однако необходима дальнейшая работа по расширению мер поддержки производителей фармацевтической продукции. Среди них мы бы выделили такие меры, как предоставление субсидий под рабочие места при реализации фармацевтических проектов, создание приграничных зон с преференциальными условиями, а также создание преференциальных зон на действующих предприятиях под производство фармацевтической продукции с экспортным потенциалом. Для снижения издержек, связанных с созданием и приобретением новых технологий, возможно, следует предусмотреть субсидии на такие затраты.

Подводя итог, отметим, что любые вызовы глобального или местного значения обратной стороной имеют возможности. Для Самарской области развитие пока еще относительно небольшого по емкости фармацевтического сектора может способствовать развитию несырьевого экспорта. При этом особое внимание необходимо уделить Казахстану, с которым Россию связывает долгая история доверительных и добрососедских отношений.

Литература:

1. Хмелева Г.А., Домрачева А.А. Covid-19: время для перезагрузки стратегии и проектов региона // Национальная безопасность России: актуальные аспекты. Сб. избранных статей Всерос. науч.-практ. конференции. – СПб., 2020. – С. 62-66.
2. О промышленном производстве в 2020 году. – URL: https://gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d02/8.htm (дата обращения: 10.05.2021).
3. Мантуров Д.В. Промышленная политика в российской фармацевтической отрасли // Экономическая политика. – 2018. – Т. 13. – № 2. – С. 64-77. – DOI: 10.18288/1994-5124-2018-2-04
4. Дятлова М.И. Перспективы и тенденции мирового рынка медицинских изделий, уровень конкурентоспособности медицинских изделий российского производства // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экономика. – 2018. – Т. 26. – № 2. – С. 296-305. – DOI: 10.22363/2313-2329-2018-26-2-296-305
5. Халимова С.Р., Иванова А.И. Факторы роста российских фармацевтических компаний // Инновации. – 2019. – № 8 (250). – С. 53-59.
6. Приказ Росстата от 15 декабря 2017 г. № 832 «Об утверждении методики расчета показателей “Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом внутреннем продукте” и “Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом региональном продукте субъекта Российской Федерации”». – URL: <http://docs.cntd.ru/document/556157980>.
7. Приказ Минпромторга России от 16 сентября 2020 г. № 3092 «Об утверждении Перечня высокотехнологичной продукции, работ и услуг с учетом приоритетных направлений модернизации российской экономики». – URL: <https://rg.ru/2020/10/22/minpromtorg-prikaz3092-site-dok.html>
8. Асанова С.С., Федоренко Р.В., Хмелева Г.А. Влияние Covid-19 на экспортный потенциал Самарской области в медицинской промышленности // Экономические отношения. – 2020. – Т. 10. – № 4. – С. 1525-1540.
9. Хмелева Г.А., Коробецкая А.А., Асанова С.С. Политика инновационного импортозамещения в условиях цикличности региональной экономики // Вестник Самарского университета. Экономика и управление. – 2020. – Т. 11. – № 1. – С. 84-92.

Prospects for Innovative Development and Cross-Border Cooperation of Pharmaceutical Companies in the Samara Region Under the Influence of Global Challenges

*Khmeleva G.A.
Samara State of Economic University*

The article reveals the impact of global challenges (covid crisis, geopolitical transformations) on the pharmaceutical sector of the Samara region. It is shown that the pharmaceutical sector in the long term can act as a point of growth of the regional economy for non-primary exports. The result of the article is a toolkit for increasing the attractiveness of projects in the non-resource sector in the pharmaceutical industry.

Key words: trade and economic cooperation, export, import, trade turnover, pharmaceutical products, geopolitical challenges